

ジェトロ外国企業誘致担当者育成スクールのご案内

～不況に負けない地域産業の活性化を目指して～

日本貿易振興機構(ジェトロ)では、「ジェトロ外国企業誘致担当者育成スクール」(スクール)として、自治体の外国企業誘致担当者を対象とした研修講座を開催しております。本スクールは、誘致活動を行う際に必要な知識やスキル・ノウハウを習得し、実践力を養うことを目的とした講座で、2003年度に開始以降、毎年、参加者より高い評価を頂いております。

本研修は、エキスパートによる講義だけでなく、実践的ノウハウを習得するためのグループワークや演習、外国企業のマネジメントによる進出先選定基準や他の自治体誘致担当者による誘致成功事例に関するスピーチをプログラムに組み込んでおります。外国企業誘致に関心をお持ちの皆様には、是非ともご参加下さいますよう、ご案内申し上げます。

本スクールの講義・運営は、ジェトロよりアビーム M&A コンサルティング(過去7年間、本スクールの講義を担当)に委託しており、本ご案内も同社がお送りしております。

開催概要

開催日時: 2010年8月23日(月)午後～8月25日(水) 全2.5日間

開催場所: ジェトロ本部 (東京都港区赤坂 1-12-32 アーク森ビル)

参加費: 4万円 (懇親会への参加費を含む)

対象者: 全国・自治体の外国企業誘致担当者等

募集人数: 25名程度 最少催行人数: 15名

お申込み・お問い合わせ: 後述 p.3「お申込み方法」をご参照下さい

今年度のテーマ

自治体が外国企業を誘致するためには、戦略的なアプローチを取り入れていくことが不可欠です。本スクールでは、右記テーマを踏まえたプログラムをご提供致します。

～アジア企業をターゲットとした誘致戦略の策定～
 ～環境・エネルギー等の新産業に攻め込むノウハウの獲得～
 ～自地域“ならでは”を印象付ける PR ツールの作成～

ゲストスピーチ(予定)

近年、日本市場進出に対して積極的な中国企業のマネジメントや自治体の企業誘致担当者が、日本市場進出の狙いや進出決定の決め手、誘致ノウハウに関する生の声をお伝え致します。

中国企業の日本市場進出の狙い
 ～BHI社はなぜ神戸市に進出したのか～

Beauty & Health Innovation(中国)
 楊 建中氏

アジア企業の日本市場進出事例と誘致ノウハウ
 ～なぜ神戸市はBHI社を誘致できたか?～

神戸市産業局 企業誘致推進室 企業立地課
 高見 冬彦氏

昨年度スクール参加者のご感想 (昨年度スクール資料は http://www.abeamma.com/jetro/2010_JetroSchool_SampleText.pdf よりダウンロードできます)

昨年度のスクールでは、参加者16名全員から最も高い評価(「役に立った」)を頂戴しました。また、充実した講義内容やグループワークに満足した、他自治体の方々との交流が深まったなどのコメントを数多く頂きました。

役立ち度評価

- 役に立った100%(16/16)
- まあ役に立った0%(0/16)
- あまり役に立たなかった0%(0/16)
- 役に立たなかった0%(0/16)

昨年度参加者のコメント(一部) (説明を要する箇所等は、オリジナルコメントに一部補足しています)

- ・ 誘致ターゲット企業リストの作成の講義は、具体的な手法、使えるサイトの紹介等すぐに実務に役立つ情報が盛り沢山だった。
- ・ 地域の強みを分かっているつもりでいたが、それは本当に「つもり」で、実際はその強みは特徴でしかなく、プロダクトアウト的な考え方だった。
- ・ 今回学んだ業務の進め方は、外資誘致以外の業務にも応用できると感じた。



参加者の皆様には、講義を聴くだけでなく、グループワークの結果を発表して頂きます

講座内容

2010/8/23(月)	
13:30～14:30 テーマ1 誘致戦略の見直し	既存産業に代わる新しい地域産業をいかに育成するかという観点から、次のターゲットのを見つけ方を解説します。
14:30～16:00 テーマ2 外国企業の意思決定方法	企業にとって魅力的な投資環境や、ライバル地域のアピールポイントの分析手法を、グループワークを通じて習得できるよう、サポートします。
16:00～17:30 テーマ3 差別化施策の立て方	自地域を、ライバル地域と差別化し、企業にとって魅力的な投資先へと強化する手法を伝授します。
17:30～18:00 ジェトロの活動紹介	ジェトロが自治体に提供している外国企業誘致支援サービスを紹介します。
18:00～ 懇親会	スクール会場にて、立食形式の簡単な懇親会を開催します。自治体の皆様、ジェトロ職員、講師陣とのネットワーキングの場を提供します。
2010/8/24(火)	
9:30～12:00 テーマ4 誘致ターゲット企業リストの作り方	自地域への進出可能性が高いと想定される企業を、効率的かつ経済的にリストアップする方法を紹介します。
13:00～14:00 テーマ5 広域連携の進め方	世界レベルでの誘致競争に打ち勝つためには、他地域との連携が必要です。具体的な事例を交えながら、広域連携の進め方を紹介します。
14:00～15:30 テーマ6 外国企業へのPR方法	ターゲット企業に対して自地域を印象付けるPRツールの作成方法からコンタクト方法まで、マーケティングのプロがノウハウを伝授します。
15:30～17:00 テーマ7 プレゼンテーション技法	日々企業へのプレゼンテーションを行っているコンサルタントが、聞き手の印象に残りやすいプレゼンテーションの作り方・やり方を解説します。
2010/8/25(水)	
9:30～11:30 テーマ8 誘致活動計画の作り方	「やりっぱなし」の誘致活動では、実際の企業誘致に結びつきません。次年度以降に繋げる誘致活動計画の作り方を伝授します。
12:30～13:30 ゲストスピーチ1	BHI 楊氏が、神戸市への進出経緯や日本市場進出の狙い、中国企業が認識する日本市場の魅力、海外進出時に自治体に期待することについてお話します。
13:30～14:30 ゲストスピーチ2	神戸市高見氏が、神戸市の立地環境や誘致活動の取組み、近年のアジア企業の動向、誘致成功のポイントをご紹介します。
14:30～17:00 テーマ9 プレゼンテーション実践道場	第一線で活躍するコンサルタントが、実践演習を通して、個別に改善点をフィードバックします。

講師、内容が一部変更になる場合もありますので、予めご了承下さい。また、講座の進行状況に応じて、随時、休憩を設けます。

ゲストスピーカーのご紹介(予定)

楊 建中(よう けんちゅう)氏

Beauty & Health Innovation 代表取締役社長。
中国の大手化粧品メーカーである江蘇隆力奇生物科技有限公司の出資を受け、米国に次く国外の研究開発拠点として当社を設立。神戸市への拠点設立のキーパーソン。

高見 冬彦(たかみ ふゆひこ)氏

神戸市産業局 企業誘致推進室 企業立地課 神戸エンタープライズ プロモーションビューロー 外資グループ マネージャー。
外国企業誘致に従事しており、2008年に11社、2009年に14社の外国企業誘致に成功している。

講師のご紹介

岡 俊子(おか としこ)

アビーム M&A コンサルティング 代表取締役社長。
ペンシルベニア大学ウォートンスクール卒業 MBA 取得。米国公認会計士資格試験合格(カリフォルニア州)。内閣府対日投資会議有識者会議委員。明治大学大学院、青山学院大学大学院非常勤講師。

川口 裕人(かわぐち ひろと)

アビーム M&A コンサルティング ヴァイスプレジデント。
昨年度スクールにて「誘致ターゲット企業リストの作り方」を担当。事業戦略立案、企業再生支援等のサービスに従事。

加藤 靖之(かとう やすゆき)

アビーム M&A コンサルティング ディレクター。
過去7年に亘り、スクールの全体設計および講師を担当。その他欧米企業の投資評価基準およびマレーシアの投資環境調査等を担当。ウラジオストクにて日本進出に関するセミナーを実施。

井手本 和太(いでもと かずひろ)

アビーム M&A コンサルティング シニアアソシエイト。
昨年度スクールにて「プレゼンテーション実践道場」を担当。M&A 戦略立案、企業再生支援等のサービスに従事。

お申込み方法および事前準備のお知らせ

お申込み方法:

次ページ(p.4)の参加申込書に必要事項をご記入のうえ、2010年7月23日(金)までに下記の事務局 FAX 番号宛にご送付下さい。

最少催行人数の参加申込みを確認後、請求書を送付致します。

8月20日(金)までに指定口座へお振込み下さい。

事前準備のお知らせ:

- 「テーマ7:プレゼンテーション技法(前述 p.2 講座内容参照)」では、自治体の皆様が使用されている外国企業向けのプレゼンテーション資料(パワーポイント等)の事前添削を実施させていただきますので、事務局まで資料をご送付下さい。スクール開催前に、皆様よりご提出頂いた資料に対して、講師陣が改善案を提供させていただきます。
- テキストは当日配布致します。

天災、その他、主催者(ジェトロ)の責任に帰する事のできない事由により、講義の安全かつ円滑な実施が困難と判断される場合、スクールの中止、スケジュールの変更等を行うことがあります。また、申込者数が、最少催行人数(15名)に達しない場合、開催を中止することがあります。予めご了承ください。

会場までのアクセス

会場: ジェトロ本部(東京)
東京都港区赤坂1丁目12-32 アーク森ビル5階

飛行機・新幹線でのアクセス:
羽田空港より約50分
東京駅より約20分

最寄り駅からのアクセス:

- ・東京メトロ 南北線「六本木一丁目駅」3番出口より徒歩約1分
 - ・東京メトロ 銀座線・南北線「溜池山王駅」13番出口より徒歩約3分
 - ・東京メトロ 日比谷線「神谷町駅」4B番出口より徒歩約12分
 - ・東京メトロ 千代田線「赤坂駅」5番出口より徒歩約12分
- (ご参加の方には後日、詳細地図をお送り致します)



FAX 送付・お問い合わせ先

ジェトロ外国企業誘致担当者育成スクール事務局
(アビーム M&A コンサルティング内)

担当 : 川口 裕人 (かわぐち ひろと)
深見 友希乃 (ふかみ ゆきの)

住所 : 〒100-0006 東京都千代田区有楽町 1-10-1 有楽町ビルディング

Tel : 03-4288-5005 (会社代表)

Fax : 03-4288-5006

E-Mail : jpamcjetroschool@abeam.com

本スクールの講義・運営は、ジェトロよりアビーム M&A コンサルティング(過去7年間、本スクールの講義を担当)に委託しており、本ご案内も同社がお送りしております。

